

# Novatek - źródło dobrej energii

## Dołącz do nas!

Aktualnie poszukujemy kandydatek / kandydatów gotowych do podjęcia pracy w terenie na stanowisku:

## Specjalista ds. rozwoju sprzedaży

Województwa: wielkopolskie, lubuskie, zachodniopomorskie, kujawsko-pomorskie

### Twoje zadania:

- Aktywne poszukiwanie i pozyskiwanie nowych klientów B2B w segmencie butli gazowych;
- Prowadzenie negocjacji i rozmów handlowych z klientami;
- Doradztwo handlowe;
- Utrzymywanie dobrych relacji z klientami;
- Monitorowanie rynku, w tym działań konkurencji;
- Rozwój sprzedaży w powierzonym regionie;
- Współpraca z pozostałymi działami firmy oraz z partnerami handlowymi;
- Wdrażanie strategii sprzedażowych i raportowanie wyników pracy.



### Kandydatom oferujemy:

- Stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę pracę na pełny etat;
- Atrakcyjny system premiowy;
- Możliwość rozwoju zawodowego poprzez udział w ciekawych projektach oraz szkoleniach;
- Niezbędne narzędzia pracy m. in. samochód służbowy, laptop, smartfon;
- Szeroki pakiet benefitów, w tym prywatną opiekę medyczną, ubezpieczenie na życie, kartę lunchową, kartę Multisport oraz dofinansowanie do wypoczynku, imprez kulturalnych i inne świadczenia socjalne.



### Nasze oczekiwania:

- Minimum 2 lata doświadczenia w sprzedaży B2B;
- Wykształcenie minimum średnie, mile widziane techniczne;
- Wysoko rozwinięte umiejętności sprzedażowe i negocjacyjne;
- Łatwość w nawiązywaniu kontaktów;
- Dyspozycyjność i gotowość do pracy mobilnej;
- Czynnego prawa jazdy kat. B;
- Dobra praktyczna znajomość MS Office.

**APLIKUJ**

*Prosimy o przesyłanie dokumentów w języku polskim.*